

Technischer Vertriebsinnendienst Kunststoffspritzguss (m/w/d)

Aufgabengebiete

- Machbarkeitsprüfungen im Zuge von Angebotsanfragen
- Kalkulation von Spritzgusswerkzeugen
- Teilepreiskalkulation Spritzguss
- Unterstützung des Vertriebs-Teams in der Angebotserstellung
- Bearbeitung von technischen und wirtschaftlichen Aufgabenstellungen im laufenden Seriengeschäft
- Mitarbeit in Projekten (Werkzeug- und Maschinenspezifikation, Bemusterungen, Abnahmen, etc.)

Anforderungsprofil

- Abgeschlossene technische Ausbildung mit Schwerpunkt Werkzeugbau oder Kunststoffspritzguss oder Maschinenbau
- Einschlägige, vorzugsweise mehrjährige Berufserfahrung in den Bereichen Werkzeugbau und (oder) Kunststoffspritzguss
- fortgeschritten MS-Office Kenntnisse
- betriebswirtschaftlich Grundkenntnisse
- gute Englischkenntnisse
- Teamfähigkeit, Eigenverantwortung, Motivation, Eigeninitiative, selbstständiges Arbeiten, Kommunikationsstärke

Wir bieten

- Zusammenarbeit mit einem jungen und dynamischen Team in einem mittelständischen Familienbetrieb.
- Dauerdienstverhältnis 40h / Woche
- Langfristige Jobchancen in einem sicheren Umfeld.
- Flexible Arbeitszeit im Rahmen einer großzügigen Gleitzeitvereinbarung.
- Flexible Urlaubs- und Zeitausgleichskonsumation in Absprache mit dem Projektteam.
- Entlohnung lt. Kollektivvertrag
- Tatsächliche Entlohnung erfolgen individuell nach Qualifikation und Erfahrung